



Krediet informatie

Inzicht én efficiëntie in credit
management



Risico's beperken met betrouwbare en actuele data



400 miljoen+ bedrijven wereldwijd

Het vinden van een goede balans tussen het accepteren van nieuwe klanten en het beperken van de financiële risico's is voor veel ondernemers een uitdaging. Nieuwe klanten zijn natuurlijk essentieel voor de groei van je bedrijf. Maar hoe weet je of een bedrijf betrouwbaar genoeg is om zaken mee te doen? En hoe werken je afdelingen Credit Management en Sales optimaal samen? De oplossing zit in goede data en inzichten.

Meer kansen, minder risico's

Met de kredietrapporten van CreditDevice maak je als ondernemer een betere inschatting van financiële risico's. Ook zie je mooie kansen eerder aankomen en kun je tijdig met Sales je plannen bijstellen. Wat ons betreft staat dit gelijk aan gericht zakendoen!

Strategische beslissingen op basis van actuele data

Als ondernemer heb je actuele data nodig om je beslissingen te onderbouwen. Bij CreditDevice kun je het woord 'actueel' heel letterlijk nemen. Het onderhouden van onze database is namelijk een doorlopend proces: we actualiseren en controleren dagelijks uiteenlopende databronnen. Zo garanderen we dat je altijd beschikt over kredietrapporten met de meest recente bedrijfsinformatie. Daarmee verklein je de kans op onaangename verrassingen en onbetaalde facturen.

Drie voordelen van Kredietinformatie

1.

Meer zekerheid bij het accepteren van nieuwe klanten

Een nieuwe klant is natuurlijk altijd welkom. Maar je wilt er wel zeker van zijn dat diegene je facturen op tijd betaalt en zich houdt aan de betalingsafspraken, zodat jij geen omzet misloopt of in de financiële problemen raakt. Bij het aangaan van nieuwe relaties wil je dus een weloverwogen beslissing maken op basis van zo veel mogelijk data. Kredietinformatie is daarbij onmisbaar.

- ✓ Je voorkomt onbetaalde facturen;
- ✓ Je beperkt de risico's;
- ✓ Je bent minder tijd kwijt aan debiteurenbeheer;
- ✓ Je hebt continu inzicht in het betaalgedrag van je (potentiële) klanten;
- ✓ Je ziet tot welk bedrag je veilig zaken kunt doen;
- ✓ Je ontdekt commerciële kansen.



2.

Voortdurend zicht op bestaande klanten via monitoring

Het is uiteraard geen garantie dat een klant goed blijft betalen. Er kan immers van alles gebeuren: op het wereldtoneel, in een specifieke branche of op bedrijfsniveau. Daarom kan CreditDevice bedrijven voor je monitoren. Dat betekent dat je altijd direct op de hoogte bent als er iets wijzigt. Is er sprake van een nieuwe bestuurder, verslechterend betalingsgedrag of een surseance van betaling? Je hoort het nog diezelfde dag.

Door je klanten te monitoren, zie je de gevaren dus altijd aankomen. Je kunt dan op tijd beslissen wat je doet. Je levert bijvoorbeeld alleen nog maar op vooruitbetaling. Of je neemt een bepaalde klus alleen aan als je een aanbetaling ontvangt. Zo dek je je in tegen de risico's.

- ✓ Altijd inzicht!
- ✓ Direct ingrijpen wanneer het risicoprofiel verandert;
- ✓ Gerichter zaken doen: je ziet niet alleen gevaren, maar ook kansen eerder aankomen;
- ✓ Je bepaalt zelf hoe, wanneer en hoe vaak je meldingen wilt ontvangen.

3.

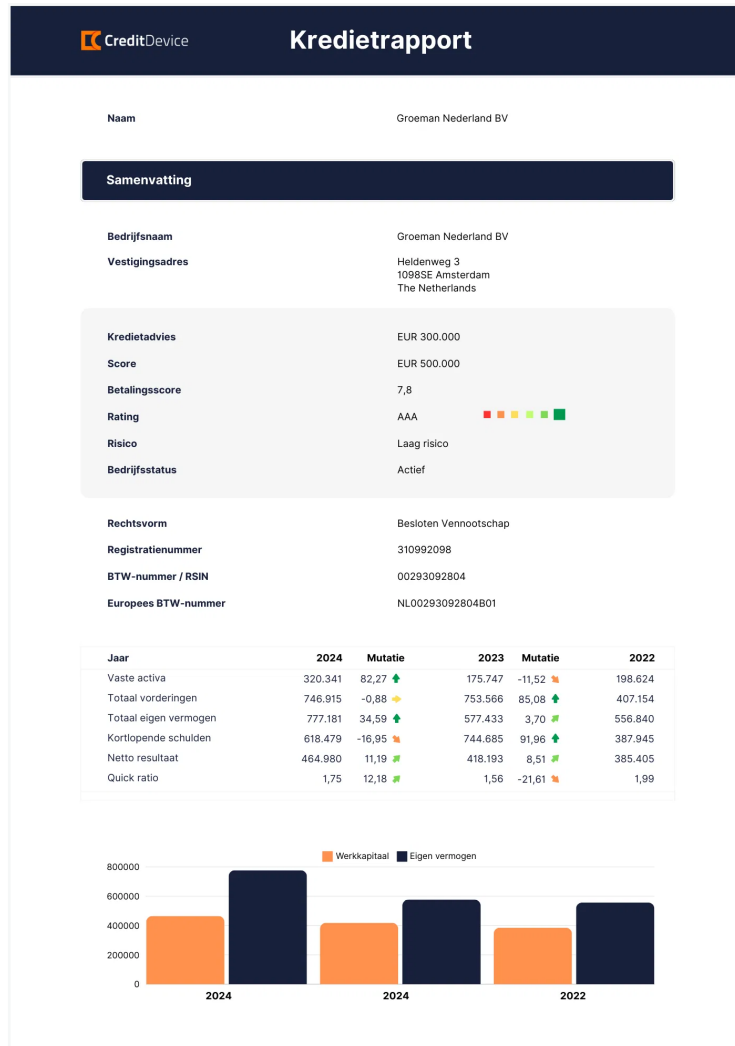
Betere zelfbeoordeling als je kredietverzekerd bent

Een kredietverzekering maakt kredietinformatie niet overbodig. Integendeel! Soms kun je de kredietlimiet namelijk zelf toekennen zonder overleg met de verzekeraar. Dat heet dan een 'zelfbeoordelingslimiet.' De kredietlimieten van CreditDevice worden door alle grote kredietverzekeraars geaccepteerd. Dat is te danken aan onze betrouwbare en actuele kredietinformatie.

Ben je verzekerd? Dan is de PolisManager wellicht interessant voor jouw organisatie. Deze tool hebben we zelf ontwikkeld om het beheer van je kredietverzekeringsspolis te vergemakkelijken.

Wat staat er in een kredietrapport?

- ✓ Bedrijfsgegevens
- ✓ Contactinformatie
- ✓ Kredietadvies
- ✓ Betaalgedag
- ✓ Activiteiten
- ✓ Bedrijfsstructuur
- ✓ Vastgoed
- ✓ Management
- ✓ Kerncijfers
- ✓ Jaarcijfers
- ✓ Cardata
- ✓ Branchanalyse
- ✓ Rechterlijke uitspraken



Kredietinformatie van CreditDevice: net een stapje verder

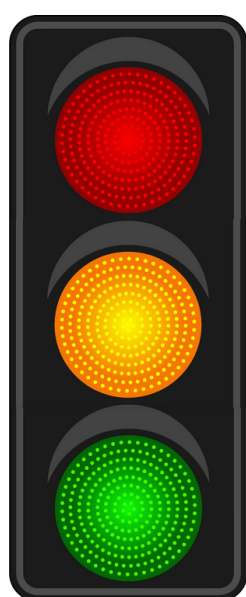
Basisdata komen uit het handelsregister. CreditDevice gaat echter een stap verder bij het samenstellen van de kredietinformatie: we zoeken continu naar méér informatie om het krediet- of frauderisico voor onze klanten te beperken. Daarbij maken we gebruik van data uit maar liefst 10.000 bronnen. Denk aan data over vastgoed, het wagenpark, de bedrijfswebsite en vele andere (openbare) bronnen.

Betalingsservaringen

Wil je altijd op de hoogte zijn van het betaalgedrag van je zakenrelaties? Dan heb je niet genoeg aan een jaarrekening, want dat is slechts een momentopname in het verleden. CreditManagement biedt veel meer. Door de koppeling met onze credit management software hebben we enorm veel betalingsservaringen. Omdat we die dagelijkse informatie over het betaalgedrag van jouw (mogelijke) klanten opnemen in onze kredietrapporten, krijg je dus direct een zeer voorspellend inzicht in het risico.

Toegang tot financiële data voor betere beslissingen

Infoscore biedt bedrijven toegang tot betrouwbare financiële data, waardoor deals sneller worden gesloten en commerciële teams zelfstandig, efficiënt en nauwkeurig beslissingen kunnen nemen.



Afgekeurd

In afwachting

Goedgekeurd

Kredietadvies	EUR 1.250
Risico	Verlaagd risico
Bedrijfsstatus	Actief
Status	Goedgekeurd ■ ■ ■
Risicoprofiel	Grote klanten retail

Touwtjes in eigen handen

Laat sales in slechts enkele klikken de kredietwaardigheid van een prospect controleren! Versnel het besluitvormingsproces met real-time kredietinformatie, waardoor je team meteen kan reageren en kansen kan grijpen.

Van demo tot livegang

Aan de slag met Infoscore

Eigen regelset instellen

Stel uniforme beslissingen in met vooraf ingestelde regelsets, gebaseerd op een beslismodel. Dit helpt bij het aangaan van relaties en transacties op een consistente manier.

Direct een rapport aanvragen

Zodra alles is ingesteld, kan je verkoopafdeling direct aan de slag. Met slechts een paar klikken kunnen ze een rapport aanvragen.

Altijd en overal veilig zaken doen

Groen licht? Dan kun je zonder zorgen zaken doen. Bij geel of rood licht wordt de financiële afdeling gewaarschuwd om de situatie nader te onderzoeken.

Webservice

Processen automatiseren met onze Webservice

Automatiseer en optimaliseer je data-integratie met CreditDevice webservices. Verbeter je creditmanagement met betrouwbare kredietchecks en naadloze integraties.



Wat doet Webservice?

Optimaliseer je creditmanagement processen en ervaar de kracht van geautomatiseerde creditchecks met CreditDevice. In de dynamische wereld van vandaag is het essentieel om je cashflow te beschermen en betalingsrisico's te minimaliseren. Functionaliteiten van Webservice zijn:

- **Geautomatiseerde beoordelingen**
Beoordeel eenvoudig kredietwaardigheid, zelfs voor gebruikers met weinig tot geen financiële kennis;
- **Snelle klantinvoer**
Verminder handmatige invoer van klanten en voorkom fouten;
- **Gerichte focus**
Concentreer je op klanten met een hoog risico en hoge orderwaardes;
- **Directe inzichten**
Krijg direct inzicht in kredietwaardigheid en identificeer potentiële kansen.

Voordelen van CreditDevice Webservice

Onze webservice biedt je een krachtige tool om de kredietwaardigheid van je (potentiële) klanten snel en eenvoudig te beoordelen, waardoor je weloverwogen beslissingen kunt nemen en je bedrijf veiliger stelt.

- ✓ Eenvoudige integratie;
- ✓ Ideaal voor het importeren van data naar je eigen systeem;
- ✓ Verrijking van je eigen data met betrouwbare klantgegevens;
- ✓ Geautomatiseerde communicatie tussen onze database en je eigen systeem

Wil je meer weten?

We kijken ernaar uit om kennis te maken en denken graag met je mee.

Bel ons op **+31 71 36 400 60** of laat een bericht achter op onze website (www.creditdevice.com/contact) en we nemen zo spoedig mogelijk contact met je op.

CreditDevice is in 2001 opgericht door Hans Geluk. Het was tijd om met een frisse blik naar de toekomst van credit management te kijken. Het doel: organisaties helpen hun kredietrisico's te beperken. Hoe? Door oplossingen te bieden en toegevoegde waarde te creëren. Onze basis is de dataverzameling waarop kredietbeslissingen kunnen worden genomen. Daaromheen bouwen we softwareoplossingen. Onze software is altijd in ontwikkeling en daarom in lijn met de huidige ontwikkelingen. CreditDevice is de enige partij in Nederland die inhouse ontwikkelde credit management software combineert met een eigen database met kredietinformatie.

Met onze Credit Management oplossingen helpen we onze klanten de communicatie over achterstallige facturen te vereenvoudigen. We ontwikkelen de software zelf, omdat wij weten waar onze klanten behoefte aan hebben.

CreditDevice. Credit Management oplossingen.
www.creditdevice.com

CreditDevice

Rudolf Tappenbeckweg 4
2202 CD Noordwijk
Nederland

Tel: +31 71 36 400 60
E-mail: info@creditdevice.nl
Website: www.creditdevice.com